

it.booster sales analytics^{R2R} | SAP BW/4HANA Edition

Die zertifizierte Paketlösung für ein intelligentes Vertriebsreporting

Unsere SAP zertifizierte Paketlösung: it.booster sales analytics^{R2R}

Um Ihr Unternehmen bei der Realisierung einer KPI bzw. kennzahlengestützten Vertriebssteuerung zu unterstützen, hat itelligence den it.booster sales analytics^{R2R} entwickelt. Unsere SAP-zertifizierte Paketlösung wird in der SAP Analytics Cloud (SAC), einer Software as a Service (SaaS) Plattform, bereitgestellt und fügt sich problemlos in Ihre bestehende SAP Architektur ein. In dem Tool werden nicht nur wesentliche Kennzahlen vorgedacht, sondern zusätzlich zahlreiche Analyse- und Visualisierungsmöglichkeiten bereitstellt. So lässt sich nicht nur das strategische, sondern auch das operative Vertriebscontrolling IT-seitig rasch umsetzen.

Um die strategischen Ziele systematisch festzulegen werden vier Perspektiven betrachtet...


1. Finanzperspektive
2. Kunden- und Marktperspektive
3. Produktperspektive
4. Vertriebs(prozess)perspektive

Entlang dieser können auch Steuerungsgrößen gruppiert werden, welche in der Paketlösung ebenso vorgedacht sind. Der it.booster sales analytics^{R2R} führt Daten aus SAP-Systemen zusammen, wendet darauf vorkonfigurierte und dennoch flexibel anpassbare Datenmodelle mit vollständigen Datenflüssen an und berechnet so präzise die benötigten KPIs. Diese lassen sich gemäß den Anforderungen verschiedener Nutzergruppen visualisieren – vom Vertriebsmitarbeiter über die Vertriebsleitung bis hin zum Controlling und Management.



Unser Ready to Run Ansatz für ein effizientes, modernes Vertriebsreporting

- Kurze Einführungszeit dank Einsatz von bewährten Best Practices
- Kalkulierbare Investitionskosten
- Zeitnahe Bereitstellung verlässlicher Informationen als operative, strategische und taktische Entscheidungshilfe
- Vordefinierte Berichte mit Datenübersicht in Echtzeit
- Direkte, integrierte Nutzung bereits vorhandener Unternehmensdaten
- Ausgereiftes Datenmodell, Bewirtschaftung und Reporting
- „State-of-the-Art“ Datenarchitektur
- Zügige Anforderungvalidierung und schneller Nutzen
- Analytics-Basis für zukünftige Erweiterungen
- Bewährte Datenmodellierung, vorgedachte Auswertungen und Business Logik

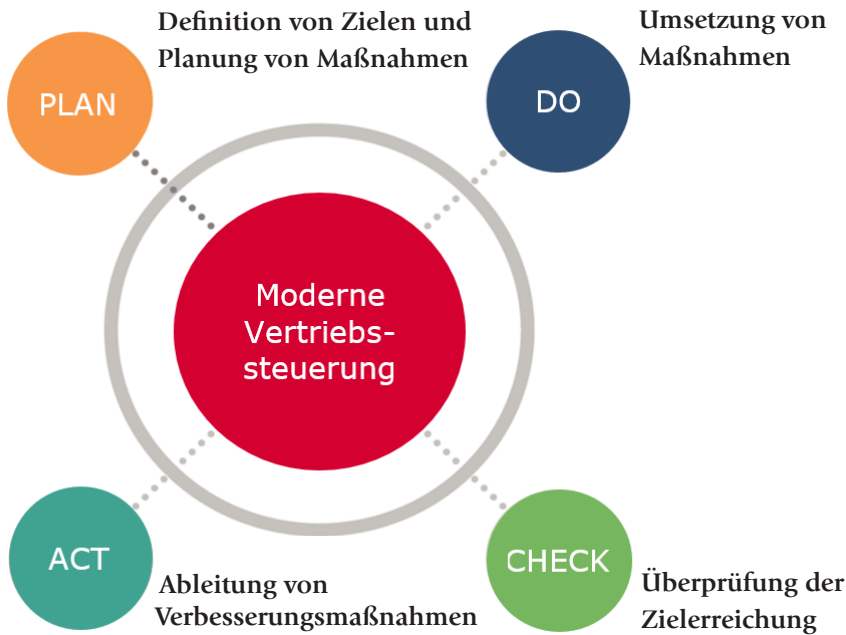
 Unsere bewährte und zertifizierte Paketlösung vereint Innovationen der SAP mit unserer über 30-jährigen, branchenübergreifenden Erfahrung.

itelligence AG

+350 Kunden
im Bereich Analytics &
Information Management

+50 Experten in
in 4 regionalen Teams
im DACH Bereich

ab **1** Woche
zum Go-live



Warum zertifizierte Paketlösung von itelligence?

Erprobt

Einsatz von Best Practices basierend auf über 15 Jahre Erfahrung im Bereich Human Capital Management

Schnell

Kurze Implementierungsdauer zur Erreichung eines schnellen Return on Investment

Unterstützend

Schulung Ihrer Mitarbeiter durch unsere erfahrenen IT-Experten im Coaching-Ansatz

Maßgeschneidert

Unsere Paketlösung kann bei Bedarf individuell auf Ihre Business-Anforderungen angepasst werden

Erweiterbar

Auf Wunsch nahtlose Erweiterung durch weitere itelligence Paketlösungen

Langfristig

Kompetenter IT-Support nach erfolgreichem Projektabschluss möglich

SAP® Qualified
Partner-Packaged Solution

Unsere Kunden liegen uns am Herzen

INSTA



WEITERFÜHRENDE INFORMATIONEN

Implementierungsdauer:

Voraussichtlich 1 Woche

Lizenzkosten:

Ab 29.900 EUR

Beratungsaufwand:

Gemäß Anforderungen

Kontakt für mehr Informationen

» Tel.: +49 800/4808007

» anfrage@itelligence.de