

# 簡化、透明評估供應商與採購流程中的風險

## 業務優勢

- 管理從招商、上架、資料審查到績效管理等各階段的供應商風險
- 持續監控，規避聲譽風險、合規風險、財務風險、永續性風險以及營運風險
- 全盤評估既有供應商，即時制定明智的採購策略
- 整合從尋源、詢比議價到結算流程中的供應商風險管理和盡職調查

隨著業務步伐日益加快，經濟情勢瞬息萬變，法規要求不斷增多，企業只有將供應商風險管理無縫整合到採購流程中，才能避免收入和聲譽受損。

然而，供應商風險管理對企業來說依然很棘手，因為風險盡職調查流程過於分散。人工、手動更新風險評分成本高且耗時，導致企業幾乎無法掌握最新的供應商資訊或市場資訊。此外，由於風險資訊散佈於各個流程和系統中，您很有可能無意間就與高風險的供應商合作，而這可能造成嚴重的供應鏈中斷。

要想保護企業免受供應商風險的影響，您的採購人員不僅要能夠在供應商篩選、資料審查和每個階段制定明智、安全的決策，還要能在採購流程中儘早發現預警信號，主動監控每一次供應商互動過程中存在的風險。

## 為什麼選擇 SAP Ariba 供應商風險管理系統？

SAP Ariba 供應商風險管理系統有助於簡化風險管理，讓您能夠利用許多關鍵功能，在前期和採購流程中制定明智、安全的風險決策。這些關鍵功能包括：

- 雲端提供統一的供應商資料模型，交付統一、準確的供應商記錄
- 持續監控從招募、資料審查到績效管理等各個階段的風險
- 基於風險敞口細分供應商，並按風險類別進行分組，集中展開盡職調查
- 根據您的業務、角色以及供應商關係，量身訂製視覺化風險圖表和預警信號
- 將供應商資料審查、分類與其他採購流程整合
- 將多款 SAP Ariba 解決方案中的業務流程和資料整合，提供全方位的單一供應商圖表

## 在採購前期的流程中制定明智、安全的風險決策



SAP Ariba 供應商風險管理能夠提供安全且全面的智慧化風險評估機制，輔助供應商篩選、資料審查和細分的決策流程，動態監控，大幅降低供應商的採購風險。

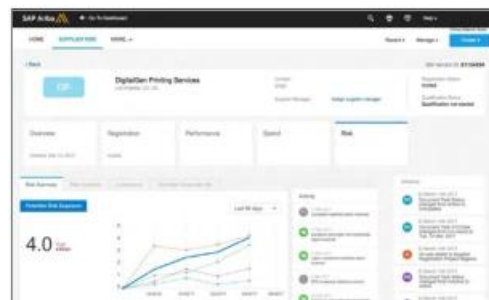
- 建立一站式供應商風險資訊平台，整合企業內部系統、Ariba Network ( 全球商業採購網 ) 和公開採購資料等各類外部資訊
- 整合來自超過 600,000 個外部數據來源，包括新聞網站、政府、防災系統、公共和私有資料來源等
- 追蹤全球評鑑機構高達 200 多個風險指標，並向使用者發出風險警報

## 關於 SAP Ariba 解決方案

SAP Ariba 採購雲支援現代化的 B2B 採購市場，協助數百萬採購商和供應商在整個尋源到付款流程中流暢交易。借助 SAP Ariba，企業能夠更輕鬆地與全球貿易合作夥伴協作，制定更明智的業務決策，在開放式的企業協作平台上管理業務流程。目前有超過 200 萬家企業使用 SAP Ariba 實現互連協作，平台年交易額接近 1 兆美元。如需進一步瞭解 SAP Ariba 採購雲，歡迎造訪官方網站：[sap.com/taiwan/ariba](http://sap.com/taiwan/ariba)



- 交付統一、豐富的公司資訊、合規性檢查和報告、不同國家的風險概況、供應商的淵源和關聯關係，以及自然災害資訊
- 與供應商管理流程整合，例如當匯入新的供應商，會自動生成包含合規性檢查的風險檔案，協助企業建立資料審查流程
- 根據風險指數細分供應商，並按風險類別進行分組
- 落實簽約風險評估機制，自動化、簡化風險評估與盡職調查流程



- 提供全方位的供應商報告，支援您在單一平台上檢視供應商完整檔案、當前商業活動和風險狀況
- 提供豐富的內建內容，而且能不斷增加可選內容，包括合規審查以及財務風險數據、\*勞工董工合規和永續性發展方面的資料等等
- 動態持續監控，協助企業規避聲譽風險、合規風險、財務風險、永續性風險以及營運風險
- 支援供應商輕鬆上傳和維護自己的資訊，同時透過與 ERP 供應商主資料和 SAP Ariba 採購雲整合，將供應商風險管理和盡職調查嵌入整個尋源到結算流程

\*未來產品路線圖專案

[sap.com/taiwan/ariba](http://sap.com/taiwan/ariba)